



ROMA AKADEMİ



Bayi Satış Eğitimleri

Değişen Dünyada Satışa Odaklanma

[www.romabant.com](http://www.romabant.com)



## ROMA AKADEMİ – 3. ETAP

ROMA Ailesi olarak, **“Birlikte daha güçlü”** sloganıyla başlayan **“Roma Akademi”** eğitim serisi 3. Etabı ile devam ediyor.

Covid-19 Pandemisi ile birlikte hayatlarımızda pek çok şey değişirken, yeni koşullara hiç olmadığı kadar hızlı bir şekilde adaptasyon gerekiyor.

Hızlı değişimlere ek olarak gelişen ekonomik istikrarsızlık çevik ve dayanıklı satış ekiplerine duyulan ihtiyacı en üst seviyelere taşıdı.

**Biz de siz değerli iş ortaklarımızın** bu belirsiz zamanlardaki becerilerini destekleyerek bir üst basamağa taşımak için yeni eğitim programımızla Roma Akademi'nin yeni etabıyla yanınızda olmaya devam ediyoruz.

### Eğitim içeriği

- Optimum motivasyon
- Satışta odaklanma
- Belirsiz zamanlarda verimlilik
- Çevik yönetim ile satış başarısı



## Eğitim sonunda;

Duygusal dayanıklılığınızı artırarak, satış süreçlerindeki belirsizliği daha etkili bir şekilde yönetecek böylelikle sürdürülebilir satış oranlarına daha verimli bir şekilde ulaşabileceksiniz.

Her grup için 1 gün sürecek eğitimin ardından, katılımcıların kariyerlerinde katkısı olacak sertifikalar elde edecekler.

***Roma Akademi bayi satış eğitimleri programımıza sizleri de bekliyoruz.***

## Program akışı

- Profesyonel eğitmenimizin yapacağı sunumlar,
- Grup vakaları ve çalışmaları,
  - Rol oyunları,
  - İkili çalışmalar,
- Videolar ve demo uygulamalar.



Alper Arıdurü, 1998 yılında İstanbul Üniversitesi Ekonomi Bölümü'nden mezun olduktan sonra, Morgan Stage Üniversitesi (USA) MBA programına devam etmiştir.

1995-1999 yılları arasında araştırma, eğitim ve tüm insan kaynakları süreçlerinde danışmanlık hizmetleri sunan Fortune Kariyer, Eğitim ve Danışmanlık şirketinde danışman olarak çalışan Alper, 2001 yılından itibaren üç yıllık süreçte Oriental Line, USA'de Perakende Satış Operasyon Müdürü pozisyonunda görev yapmıştır. 2004 yılı itibariyle Fortune Kariyer, Eğitim ve Danışmanlık'ta şirket ortağı, yönetici koçu ve eğitmen olarak çalışma hayatına devam eden Alper; üretim, otomotiv, IT, telekomünikasyon, finans ve inşaat gibi çeşitli sektörlerle yönelik yönetsel araştırma projelerinin yanı sıra, eğitim ve gelişim, re-organizasyon ve insan kaynakları danışmanlık projelerini yürütmüştür. 2012 yılına kadar ettiği bu görev kapsamında; eğitim analizleri, eğitim tasarımı ve içerik yönetimi, iş geliştirme, satış-pazarlama, müşterilerle işbirliği modellerinin geliştirilmesi ve uygulanması gibi başlıkların yanı sıra kurumun kar-zarar analizi ve performans yönetiminden de sorumlu olmuştur. Dünya Bankasının finansal sponsorluğunu yaptığı Özelleştirme Sosyal Destek Projesi (ÖSDP) kapsamında Türkiye'nin farklı illerinde gerçekleştirilen 8 ay süren girişimcilik eğitim ve danışmanlık projesinde baş danışman ve eğitmen olarak görev almıştır. 2012-2014 yılları arasında tüm insan kaynakları ve eğitim süreçlerinde danışmanlık hizmetleri sunan Karena İnsan Kaynakları Yönetim ve Danışmanlık şirketinde Genel Müdür olarak görev almış aynı zamanda baş danışman, koç ve eğitmen olarak çalışmıştır. Kariyerine 2015 yılında Profesyonel Yönetici Koçu ve Eğitmen olarak FLOW Coaching International ve FLOW Leadership Institute ile devam eden Alper'in 4000 saat profesyonel yönetici koçluğu deneyimi bulunmaktadır.

2014 yılında CTI Co-Active Coach Training/Koçluk Modülleri, CRR-ORSC (Takım Koçluğu) eğitimlerini tamamlayan Alper, bugün Fortune Danışmanlık A.Ş.'de YK Üyesi, Fortune Akademi'nin Kurucu Ortağı ve Akademi Direktörü olarak çalışma hayatına devam etmektedir.